



GOLDEN HOUSE FUERTEVENTURA

Ihr vertrauenswürdiger Partner für
Immobilien auf Fuerteventura.

Warum wir?

- Lokale Expertise, echte Ergebnisse
- Unsere Philosophie
- Verkaufsstrategie
- Transparenz
- Internationalfreundlich
- Eine Marke, die auf Zufriedenheit gebaut ist



Lokale Expertise, echte Ergebnisse

Wir sind seit über zehn Jahren auf dem Immobilienmarkt von Fuerteventura tätig und verfügen über tiefgehendes Wissen über jede Ecke der Insel – von den bekanntesten Gegenden bis hin zu aufstrebenden Vierteln.

Unser Erfolgsverständnis basiert auf der vollständigen Zufriedenheit beider Parteien – Käufer und Verkäufer – und gewährleistet ein transparentes, sicheres und stressfreies Erlebnis.





Unsere Philosophie

Unsere Philosophie basiert auf einem klaren Versprechen: Wir bieten Käufern und Verkäufern umfassende, persönliche und verlässliche Unterstützung.

Wir begleiten unsere Kunden Schritt für Schritt durch den gesamten Immobilienprozess – von der Beantragung der NIE bis hin zur Verwaltung der Immobilie nach dem Kauf.

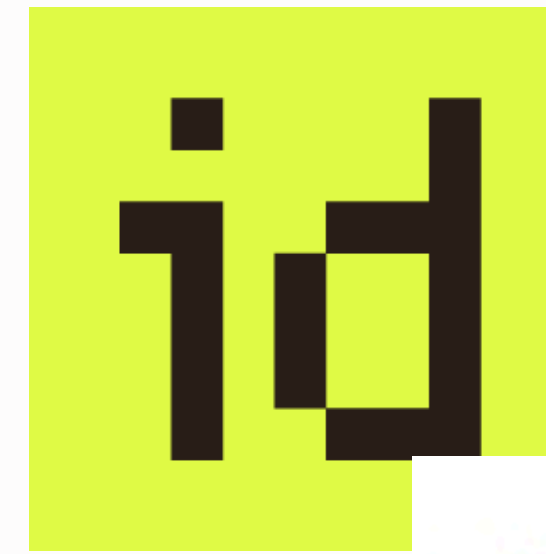
Dank unseres gut etablierten Netzwerks lokaler Experten – von Notaren über Rechtsberater bis hin zu Technikern – sorgen wir für ein sicheres, reibungsloses und stressfreies Erlebnis für alle Beteiligten.

Verkaufsstrategie: Plattformen

Unsere Verkaufsstrategie ist darauf ausgelegt, Ihrer Immobilie maximale Sichtbarkeit zu verschaffen.

Wir inserieren unsere Objekte auf den wichtigsten internationalen Portalen, darunter Idealista, ThinkSpain, A Place in the Sun und viele weitere. Mit Premium-Funktionen wie hervorgehobenen Inseraten und gezielten Werbeaktionen sorgen wir dafür, dass jede Immobilie optimal zur Geltung kommt.

Apropos „A Place in the Sun“: Wir waren bereits mehrfach in der Sendung vertreten und haben erfolgreich eigene Immobilien darüber verkauft – ein Beweis für die Effektivität unseres gezielten internationalen Ansatzes.

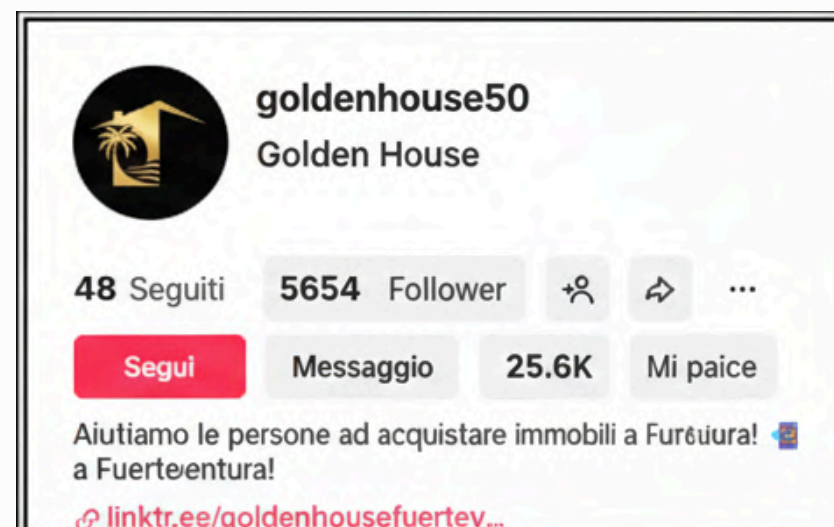
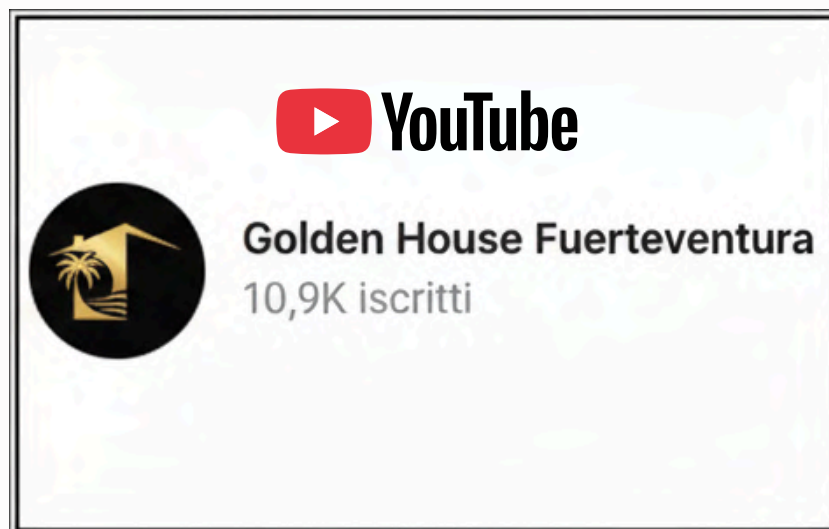


Verkaufsstrategie: Social Medias

Wir nutzen die volle Power der sozialen Medien – darunter Instagram, Facebook, TikTok und YouTube – um die Sichtbarkeit der Immobilien unserer Kunden zu maximieren.

Durch gezielte Werbung und strategische Promotionen erreichen wir die richtige Zielgruppe und erzielen messbare Ergebnisse.

Wir sind die Agentur mit der größten Instagram-Community auf der gesamten Insel und veröffentlichen täglich Inhalte, um unser Publikum aktiv und aufmerksam zu halten.

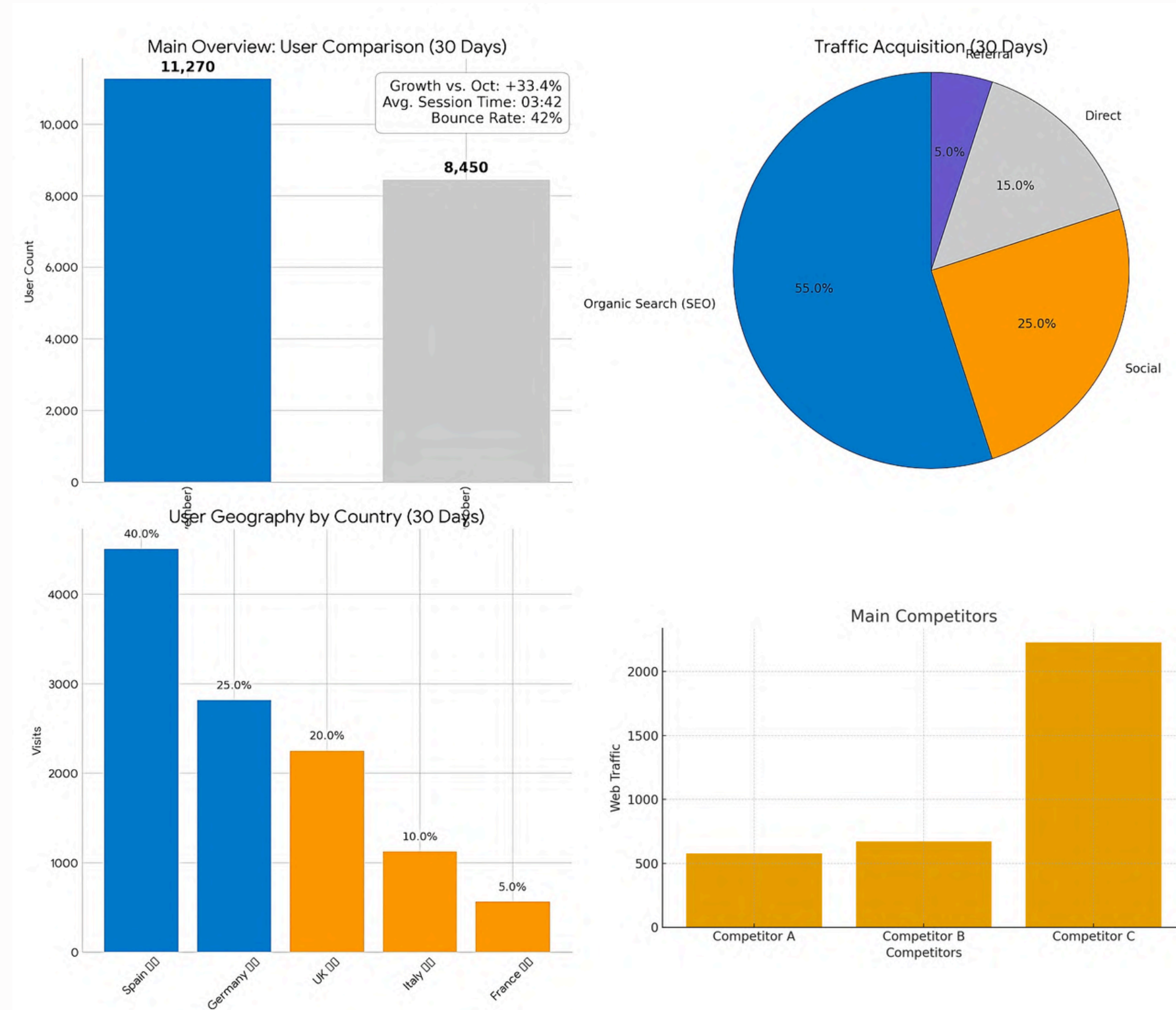


Verkaufsstrategie: Webseite

Unsere ständig aktualisierte Webseite präsentiert alle verfügbaren Immobilien und sorgt für maximale Sichtbarkeit.

Wir aktualisieren die Inserate regelmäßig, bewerben sie über Google Ads und versenden wöchentliche Newsletter an unsere treuen Kunden – so stellen wir sicher, dass jede Gelegenheit die richtige Zielgruppe erreicht.

Für Neubauten oder Luxusvillen erstellen wir spezielle Landingpages, die jede Immobilie optimal in Szene setzen und die Aufmerksamkeit potenzieller Käufer gezielt auf sich ziehen.





Transparenz

Keine versteckten Kosten, keine Überraschungen:
Von Anfang an garantieren wir vollständige
Transparenz.

Verkäufer werden stets klar und umfassend über
alle mit dem Verkauf verbundenen Steuern und
Gebühren informiert, sodass sie sichere und
fundierte Entscheidungen treffen können.

Auch bei Besichtigungen sorgen wir für
Transparenz: Jeder Termin wird im Voraus
angekündigt, und nach der Besichtigung geben wir
detailliertes Feedback zum Verlauf, sodass
Verkäufer jederzeit genau wissen, wie der Prozess
voranschreitet.

International freundlich

Wir sind Spezialisten in der Betreuung internationaler Kunden, sprechen die wichtigsten europäischen Sprachen und verfügen über umfassende Erfahrung im Verständnis der Bedürfnisse von Käufern und Investoren aus verschiedenen Ländern.

Dank des stetigen Zustroms von Touristen auf Fuerteventura ändert sich unsere Kundschaft wöchentlich, was uns umfangreiche Erfahrung im Umgang mit Menschen aus unterschiedlichen Kulturen, mit verschiedenen Erwartungen und Anforderungen verschafft.



Eine Marke, die auf Zufriedenheit gebaut ist



Aria BB
2 reviews

★★★★★ Date of publication: 16 hours ago

Golden House helped us with the entire buying and selling process and documentation.

They are reliable, honest, and very kind. Without a doubt, the best in Fuerteventura.



Apt Bright 111
1 review

★★★★★ Date of publication: 2 months ago

Golden House has been managing my apartment in Fuerteventura for many years (10), and I'm extremely satisfied with their professional and personalized service. I can definitely say that Golden House is a sure thing! Thank you so much.



Christian #29
Local Guide · 73 reviews · 126 photos

★★★★★ A year ago

Gabriele and Christine:

Transparency, expertise, reliability, availability—in short, a guarantee! I couldn't have made a better choice in trusting my investments.



girl to
6 reviews

★★★★★ 2 years ago

This time, as a seller, I can confirm the positive experience I had with Golden House real estate agency.

Great professionalism, speed, and expertise. In the specific case of the sale of my property, I was pleased to note the correspondence between the appraisal provided and the price achieved.

Unser Erfolg bemisst sich an der Zufriedenheit unserer Kunden. Jeder Verkauf, Kauf und jede Vermietung wird mit dem Ziel durchgeführt, Erwartungen zu übertreffen und ein positives, stressfreies Erlebnis zu schaffen.

Das Vertrauen, das unsere Kunden in uns setzen, bildet die Grundlage unserer Marke und motiviert uns, unsere Dienstleistungen kontinuierlich zu verbessern.

Viele unserer neuen Kunden kommen durch Empfehlungen und Weiterempfehlungen – ein klarer Beweis für die Qualität und Zuverlässigkeit, die wir liefern.

Lassen Sie uns in Verbindung bleiben



Wir stehen Ihnen jederzeit zur Verfügung, um Ihre Fragen zu beantworten, persönliche Beratung zu bieten oder Sie bei Ihrem nächsten Schritt auf dem Immobilienmarkt von Fuerteventura zu begleiten.

Egal, ob Sie verkaufen, kaufen oder einfach nur Informationen anfragen möchten – wir sind für Sie da.



+34 604 44 36 16



info@goldenhousefuerteventura.es



Puerto del Rosario - C. Secundino Alonso, 75, 1º planta, oficina nº 6



Corralejo - Av. Juan Carlos I, 73

